

教育背景

2016	对外经济贸易大学			学士学位
	国际经济贸易学院	预期 2017 年暑假毕业	GPA: 3.5/4.0	年级排名前 20%
2018.1-2	耶鲁大学 / 沃顿商学院 / 哥伦比亚大学			短期大学课堂
	主要课程: 国际谈判技巧, 现代管理学, 危机管理, 美国金融体系概况, 美国社会企业概况			
2017.7	香港大学			短期交流项目
	由对外经贸大学学生处资助国际交流项目, 录取比例: 15/500;			
	主要课程: 知识经济领导学、市场研究与策略、年报分析、英文商业演讲			

社会活动

2018	"GSEC"国际社会企业创业比赛	比赛团队队长		哈佛大学
	- 带领来自北京、上海和香港的学生完成美国社会企业创业计划书, 美国国际社会企业创业比赛中负责市场策略分析及财务报表制作			
	- 担任 "The Behavioral Insight Team" 队长, 带领 10 人团队, 通过丰富的调查分析、专业的创业计划书, 及专业财务报表, 并在最后比赛的 8 只队伍中通过富有表现力的演讲在最后的决赛中排名第二			
2017.7	"the case" 商业案例比赛	比赛团队副队长		香港大学
	案例题目为: LVMH 集团的英国市场案例, 哈佛商学院案例中心提供			
	- 带领 10 人团队在最后的 8 个来自中国内地、香港、澳门的决赛比赛中排名第一			
	- 协调团队队员合作并且负责对商业案例作出预判、拟清商业案例假设、分析树模型、及制作 PPT 模型			
2017.1-7	"volunteer&" 慈善组织	志愿者		对外经贸大学
	- 重新设计项目网站、宣传册、海报、社交媒体等宣传内容包括: 乌克兰切尔诺贝利儿童志愿项目、加尔各答德兰修女垂死之家志愿项目、阿富汗难民营志愿项目、汶川志愿项目, 累计超过 2 万人浏览本校网页			
	- 纽约慈善拍卖会执行委员会副主席, 主要负责执行慈善拍卖的公共工作, 慈善拍卖会在 2018 年累计筹款 4100 美元, 并全数捐赠给联合国难民署			
	- "volunteer&" 慈善组织对外经贸大学校园大使, 推广 volunteer& 志愿活动及联合国难民署活动, 超过 500 签名支持活动			

社会实践经历

2018.1	摩根斯坦利	资产管理部 / 短期培训生		纽约
	- 接受摩根斯坦利第一副总裁企业入职培训, 包括公司概况、风险管理、固定收益投资、市场演说技巧等			
	- 筛选分析调查问卷超过 100 个潜在客户背景数据 (包括个人资产、性别、消费爱好等), 做出统计分析, 并给财富管理部给出开拓亚洲市场的建议			
	- 通过与销售部门和产品部门的跨部门合作, 分析现有的信息和数据, 制作未来的产品计划, 成功向销售管理团队及副总裁进行演说, 在八组队伍里获得第二名			
2017.7	苏黎世金融集团	销售部 / 短期培训生		香港
	- 接受美国万通金融集团香港区域总监销售入职培训, 包括财富管理、销售技巧、客户背景分析			
	- 跟踪产业与市场动态, 跨部门采集信息, 包括中国大陆市场潜力分析、潜在客户群分析、定性访谈、竞争对手分析, 并进行资料总结, 撰写完整商业策划书, 为企业提供决策支持			
	- 向公司区域总监做产品发布会演说, 数据问卷范围全面, 能反映市场动态, 因此并获得最佳表现奖			
2017.1-7	斯雅公司	市场及品牌部 / 校园合伙人		北京
	国内最大的校园雇主品牌公司之一			
	- 为全球最大的保险公司 (AXA) 重新设计校园商业体验项目, 包括项目网站、宣传册、海报、社交互动平台的设计和宣传推广 (包括微博、微信平台推广)			
	- 担任斯雅公司校园合伙人, 策划最值得高校宣讲会, 上座率达 80% 以上, 免费培训学生超过 2000 人, 成功营销 53 人参加收费项目, 总营业额达到 111.3 万。			
	- 参与斯雅公司新加坡海外年会, 入选比例: 50 / 1200 (入选要求销售业绩前十名学校)			

推荐人

Brad Johnson	副教授	哈佛大学	donotdisplay@harvard.edu
Gildor Doe	副总裁	摩根斯坦利	donotdisplay@ms.com
T.C Wu	首席执行官	斯雅公司	chief.executive@hcia.com.cn